



Wir sind eines der führenden Unternehmen für professionelle Informations- und Konferenztechnik in Berlin und Brandenburg. Wir realisieren Projekte rund um Konferenztechnik, Videokonferenz, Beschallung und Veranstaltungstechnik.

Zur aktiven Unterstützung und Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie:

Vertriebsinnendienst (m/w/d) Bereich AV- und Lichttechnik für Theater und Veranstaltungsstätten

Bei der Entwicklung individueller Lösungen für unsere Kunden arbeiten wir eng mit den führenden Herstellern der Branche (u.a. NEC, Samsung, Panasonic, Bose und Barco) zusammen. Bildungseinrichtungen, Finanzdienstleister, Industrie-, Medien- und Beratungsunternehmen zählen zu unserem Kundenkreis.

Ihre Aufgaben:

- Ihr Tätigkeitsschwerpunkt liegt in der Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter im Außendienst
- Sie kalkulieren selbständig Angebote mit Produkten führender Hersteller aus unserem Portfolio und Dienstleistungen der AV-Medientechnik, der Schwerpunkt liegt bei Endkunden aus der Theater- und Veranstaltungstechnik
- Sie verantworten alle erforderlichen administrativen Tätigkeiten im Rahmen der Angebotserstellung
- Pflege der Kundendatenbank

Ihr Profil:

- Sie verfügen vorzugsweise über eine abgeschlossene Ausbildung aus dem technischen oder kaufmännischen Bereich oder besitzen ähnliche Qualifikationen
- Sie besitzen Erfahrungen mit den Produkten der professionellen Audio- Video-Medientechnik und beherrschen die Einsatzbereiche dieser Technik
- Sie haben fundierte Kenntnisse über Kunden, Wettbewerber und Vertriebswege im Markt der professionellen AV- Medientechnik
- Eigenständiges Kalkulieren von Angeboten im Bereich der Festinstallation von AV-Medientechnik, idealerweise bereits mit Kenntnissen des Berliner Marktumfeldes der Theater- und Veranstaltungsstätten
- Sie sind den Umgang mit Auftragsvolumina im sechs- und siebenstelligen Bereich gewohnt
- Zu Ihren Stärken zählen eine sorgfältige, zuverlässige und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Problemlösungskompetenz
- Ihre ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit und Ihr freundliches und verbindliches Auftreten im Kundenkontakt runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen:

- betrieblicher Altersvorsorge
- eine angestrebte langfristige Zusammenarbeit
- eine Vollzeitstelle mit leistungsgerechtem Gehalt,
- Zusammenarbeit mit interessanten Kunden und Lieferanten
- Ein kollegiales und aufgeschlossenes Team mit interessanten Projekten

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbung ausschließlich per E-Mail an **sb@pik.de**.

Ihr Ansprechpartner bei der PIK AG:

Frau Solvejg Buschek
Rathausstraße 48

Telefon: 030 750 16-566
12105 Berlin - Mariendorf

E-Mail: sb@pik.de
<https://pik.de/>